



digitaldm.jp

ご提案資料

- ② [目次（本ページ）](#)
- ③ [デジタルDMとは？](#)
- ④ [メールDMとは？](#)
- ⑤ [フォームDMとは？](#)
- ⑥ [新規開拓でよくある悩み](#)
- ⑦ [デジタルDMなら・・・](#)
- ⑧ [主な特長（選ばれる5つの理由）](#)
- ⑨ [「リスト作成」に含まれるサービス](#)
- ⑩ [「原稿作成」に含まれるサービス](#)
- ⑪ [「LP制作」に含まれるサービス](#)
- ⑫ [「メールDM配信」に含まれるサービス](#)
- ⑬ [「フォームDM配信」に含まれるサービス](#)
- ⑭ [「フォローコール」に含まれるサービス](#)
- ⑮ [配信先指定（リスト検索画面）とは？](#)
- ⑯ [レポート機能（クリック解析）とは？](#)
- ⑰ [独自ドメインURLとは？](#)
- ⑱ [ランディングページ制作とは？](#)
- ⑲ [代表者名印字とは？](#)
- ⑳ [クリック企業データ（Web閲覧企業）とは？](#)
- ㉑ [フォローコールとは？](#)
- ㉒ [無料トライアルプラン](#)
- ㉓ [ご契約プラン](#)
- ㉔ [固定報酬プラン ご利用料金](#)
- ㉕ [成果報酬プラン ご利用料金](#)
- ㉖ [オプション料金 ご利用料金](#)
- ㉗ [安さのワケ](#)
- ㉘ [他DM媒体との比較](#)
- ㉙ [高い費用対効果](#)
- ㉚ [ご利用の流れ（1）](#)
- ㉛ [ご利用の流れ（2）](#)
- ㉜ [本契約までのスケジュール](#)
- ㉝ [ご承諾事項](#)
- ㉞ [ご利用事例](#)
- ㉟ [運営会社（会社概要）](#)
- ㊱ [最後に（代表挨拶）](#)



約120万件の日本全国の企業・店舗・施設に対してデジタルDM（メールDM&フォームDM）のリスト作成、原稿作成、LP制作、配信を**業界最安@0.4円～（もしくは成果報酬4,980円～）**で丸投げして**営業の新規顧客獲得を自動化**できるBtoB新規開拓支援サービスです。

Digital DM

ヒアリング



原稿作成



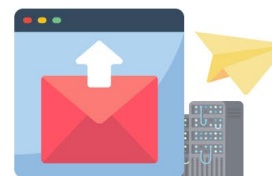
LP制作



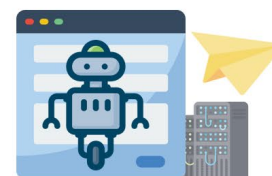
リスト作成



アプローチ

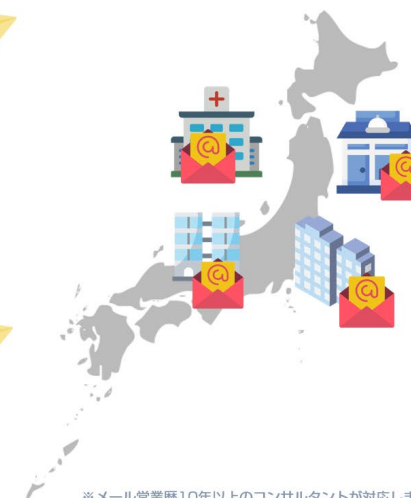


メールDM+ フォームDM



- ✓ ターゲット選定不要
- ✓ 原稿作成※不要
- ✓ ランディングページ不要
- ✓ メール配信システム不要
- ✓ フォーム入力・送信不要
- ✓ 全件リスト収集済み
- ✓ 毎日リスト更新済み
- ✓ 営業お断り除外済み
- ✓ クレーム履歴除外済み
- ✓ NGリスト除外済み

約120万社
企業/店舗/施設
に情報を発信！



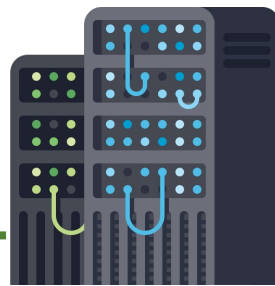
※メール営業歴10年以上のコンサルタントが対応します

特定電子メール法を順守した原稿・リストに対してEメールによるDM（ダイレクトメール）を配信する方法です。

① 配信先リスト (メールアドレス全件付き)



③ 一斉配信



② 特定電子メール対応 リストメンテナンス

- ・ HP配信お断り除外
- ・ 過去配信NG除外
- ・ バウンス等除外

- ・ 到達率UP対策
- ・ スпам対策
- ・ 配信拒否受付
- ・ セキュリティ対策
- ・ 返信メール受信設定

etc...

- 特徴 1. リスト数が多い (約100万件)
- 特徴 2. 特定電子メール法順守が必要
(営業メールを拒否している宛先は除外が必要)
- 特徴 3. 送信率100%

営業お断りの記載がある宛先は除外し、配信先のお問い合わせフォームに情報を送信するDM手法です。

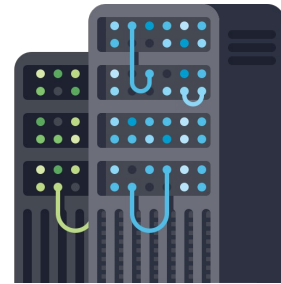
① 配信先リスト (お問合せフォームURL全件付き)



② リストメンテナンス

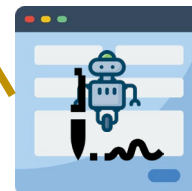
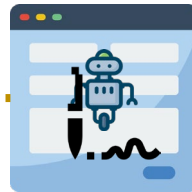
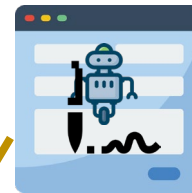
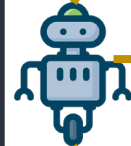
- ・ 過去配信NG除外
- ・ クレーム履歴除外
- ・ HP営業お断り除外
- ・ URL変更チェック

③ 一斉配信 (自動投稿)



- ・ 自動投稿処理
- ・ セキュリティ回避処理
- ・ NGキーワード除外

etc...



- 特徴1. リスト数が少ない (約20万件)
- 特徴2. 確実に内容が見られる
- 特徴3. 送信率50~80%
(相手側のセキュリティ対策で弾かれる為)

- ☑ ネット広告のリード獲得に限界を感じる…
- ☑ 安い単価（費用対効果重視）でリード獲得したい…
- ☑ 営業リストを集めるとコストと手間が掛かる…
- ☑ 原稿作成/集客用LPを制作するにも経験、ノウハウ、時間がない…
- ☑ 問い合わせフォーム送信代行の業者が高い…
- ☑ メール配信システム構築のことがよくわからない…
- ☑ クレーム対応に追われたくない…



- ✓ **プッシュ型(攻め)の広告手法でリードがドンドン増える！**
- ✓ **リード獲得単価(CPL)は驚異の安さ平均※3,306円！**
- ✓ **営業リスト集め、リスト作成・加工作業は一切不要！**
- ✓ **メール営業歴10年以上の担当者が原稿作成～LP制作まで代行！**
- ✓ **業界平均10分の1以下の送信単価@0.4円で配信可能！**
- ✓ **配信システムまでセットされるからインフラ構築不要！**
- ✓ **営業NG先はもちろん、クレーム履歴者も除外済み！**



※コンバージョン率1%計算です。内容により大幅に変動しますことご了承ください。

1件 0.4円～！



✓ **安い！**

圧倒的業界最安値

最短1営業日！



✓ **速い！**

最短**1営業日**※で実施

※成果報酬プランによる2回目以降の配信の場合

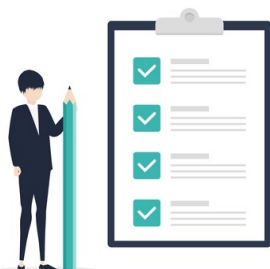
@4,980円～



✓ **安心！**

成果報酬でも対応可

ヒアリングのみ！



✓ **簡単！**

全て丸投げできる

Chatwork通知・
アクセス解析付き！



✓ **見える！**

反響状況がすぐ見える



リスト作成

- 1. 全国全業種リストデータ収集、定期更新
(管理画面からご自身で検索・保存して頂きます)
- 2. 過去にクレームになった宛先の除外設定
(ハードクレームを極力無くします)
- 3. 営業事前拒否データの除外、更新
(HP上で“営業お断り”がある宛先、クレーム履歴企業を自動削除)
- 4. お客様がお持ちのNGリストがあれば除外
(NGのメールアドレスもしくはドメイン名の一覧から除外)

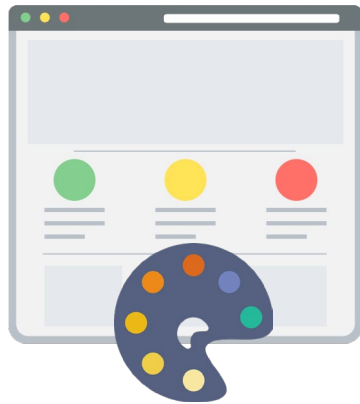
※レンタルにつき、実際のリストデータは閲覧不可です。そのため配信先メールアドレスや問合せフォームURLは判りません。社名は閲覧可能です。



プロ※による原稿作成

- ✓ 1. オンライン会議でのヒアリング
(ヒアリングシートへの記入代行：初回のみ)
- ✓ 2. ヒアリングシートを基に、メールDM原稿作成※
- ✓ 3. ヒアリングシートを基に、フォームDM原稿作成※
- ✓ 4. 原稿のご確認、修正作業 (1回まで無料)

※メール営業歴10年以上のコンサルタントが対応します。エンタープライズプランの場合はフォローコール用のトークスクリプト（台本）も作成いたします。
ご利用のプランにより月間あたりの原稿作成の回数が異なります。



LP制作

- ✓ 1. ヒアリングシートを基に、LP原稿作成
- ✓ 2. DM反響獲得に特化したランディングページ制作
- ✓ 3. コンバージョン獲得用 送信フォームの構築※
- ✓ 4. 完成LPのご確認、修正作業（1回まで無料）

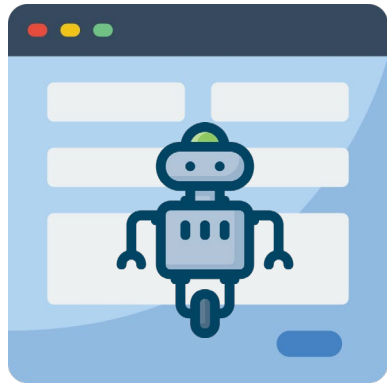
※成果発生時にChatworkとメールに通知が来るように設定することが可能です。



最大100万件

- 1. 独自ドメインでのメール配信
(プランによりドメイン共有となります)
- 2. テスト送信作業
(お客様のアドレスにテスト送信)
- 3. 本配信設定作業 (1日1~10万件の範囲で指定可)
※日程のみ指定可 (時間指定不可)
- 4. 配信結果レポート報告
(管理画面から閲覧・CSVダウンロード可)

※配信結果レポートのご提供項目は「配信日時・管理番号・会社名・業種名・地域名(都道府県名)」となります。管理画面からダウンロードいただけます。



最大20万件

- 1. お問い合わせフォーム送信代行
(AIが自動送信していきます)
- 2. テスト送信作業
(送信先数件にテストで送信し自動返信をご確認)
- 3. 本配信設定作業 (1日10,000件上限で設定)
※日程のみ指定可 (時間指定不可)
- 4. 配信結果レポート報告
(全件の送信完了後、CSV形式※で送付)

※配信結果レポートのご提供項目は「管理番号・会社名・業種名・地域名（都道府県名、市区町村名）」となります。成果報酬プランでは報告はありません。



フォローコール

(クリック企業に対して荷電)

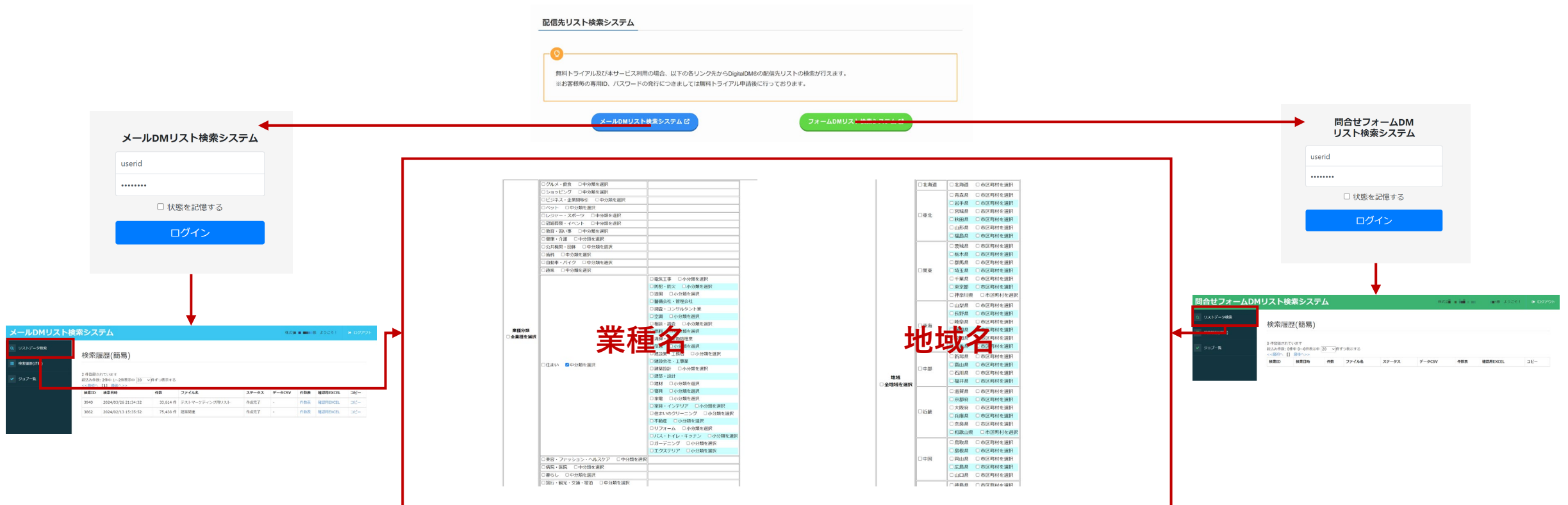
- 1. BtoBテレアポ経験者が電話コールを実施 (月100件迄)
- 2. クリック企業リスト (荷電先) を毎月抽出代行
(成約先を共有いただき、コール先から除外作業付き)
- 3. 毎月の戦略会議を基にトークスクリプト作成代行
- 4. 荷電結果レポートを送付
(全件の荷電完了後、CSV形式※で送付)

※配信結果レポートのご提供項目は「管理番号・会社名・業種名・地域名 (都道府県名、市区町村名)、荷電結果コメント」となります。成果報酬プランでは報告はありません。

専用のリスト検索画面から、「業種」「地域」で配信先の選択・抽出が可能です。

※無料トライアルをお申し込み頂いた企業様が対象となります。

<https://digitaldm.jp/list/>



※今後UIが変更されることがあります。

配信履歴およびクリックされた件数・請求額・クリックした企業データがリアルタイム※で反映/閲覧いただけます。いつ、どこの企業がWebを閲覧したのかが詳しく判ります。

※全プラン共通でご利用いただけます。

配信履歴

表示期間: []年[]月[]日から[]年[]月[]日まで [表示] [クリア]

状態	開始日時	終了日時	メール件名	メールリスト	配信済/予定数 動作日時	クリック数 (ユニーク)
予約データ	2023/04/27 (木) 12:00:00 (予約)		補助金で展示会に安く出展し、売上を大...	テスト送信先	0/1通	0(0)
予約データ	2023/04/27 (木) 13:15:00 (予約)		補助金で展示会に安く出展し、売上を大...	全国企業様2_2304_2	0/15,989通	0(0)
予約データ	2023/04/27 (木) 11:45:00 (予約)		補助金で展示会に安く出展し、売上を大...	全国企業様2_2304_1	0/16,020通	0(0)
予約データ	2023/04/26 (水) 12:00:00 (予約)		補助金で展示会に安く出展し、売上を大...			
予約データ	2023/04/26 (水) 13:15:00 (予約)		補助金で展示会に安く出展し、売上を大...			
予約データ	2023/04/26 (水) 11:45:00 (予約)		補助金で展示会に安く出展し、売上を大...			

配信予定

配信履歴 クリック社一覧

ユニーククリック数：110件 (配信停止：27件)

ユニーククリック数：110件 (配信停止：27件)

ユニーククリック数：110件 (配信停止：27件)

※現在の↑クリックされた件数が明確にわかります。

項目	メールアドレス	含む	条件追加
1		<input type="checkbox"/>	
2		<input checked="" type="checkbox"/>	
3		<input checked="" type="checkbox"/>	
4		<input type="checkbox"/>	

※検索結果をCSVダウンロード

表示件数切替

No.	チェック	日時	会社名	業種	都道府県	市区町村	代表者名	TEL
1	<input type="checkbox"/>	2023/04/25 (火) 13:15:57	株式会社加地織物	ビジネス・企業間取引	京都府	京都市上京区	加地 保典	075-
2	<input checked="" type="checkbox"/>	2023/04/25 (火) 13:18:11	クラスマネージ株式会社	住まい	東京都	品川区	代表者	0120-
3	<input checked="" type="checkbox"/>	2023/04/25 (火) 13:18:11	株式会社ユーアイテクノサービス	ビジネス・企業間取引	千葉県	浦安市	平岡 良明	047-
4	<input type="checkbox"/>	2023/04/25 (火) 13:18:11	ル・クラシック	暮らし	神奈川県	藤沢市	代表者	046-

※メールDMは管理画面から閲覧頂けますが、フォームDMの管理画面は現在UI開発中につきExcelでのご報告/ご確認となります。

原稿内に記載のURL・送信元メールアドレスが独自ドメインになります。

そうすることで以下のメリットがあります。

※エントリープラン以上からご利用いただけます。

迷惑メール認識率低下を回避



クリック率の向上



独自性（ブランド価値の維持）



独自ドメインの場合

独自ドメイン（空いているドメイン）

URL

abc-corp.biz/eiwnx

送信元

mail@**abc-corp.biz**

非独自ドメインの場合

（共有ドメインとなります）

web-link.net/abc-corp/eiwnx

共有ドメイン（弊社保有） 企業ドメイン一部 ランダム英数字5桁

abc-corp@web-link.net

※例）株式会社ABCコーポレーション 企業サイトのドメインがabc-corp.co.jpの場合
※ドメインは.com/.net/.org/.biz/.infoのいずれかから空いているドメインを新規取得します。
※解約後のドメインの譲渡は出来かねます。

デジタルDMの反響獲得に特化したランディングページ（LP）制作を行います。



弊社制作のLP（動画制作は含まれません）：<https://digitaldm.jp/lp/2/>

※無料トライアル及び成果報酬プランではこちらの弊社制作のLPに対して集客を行うことが必須となります。

原稿内には以下の差込印字をご利用いただけます。

代表者名印字をすることで相手の企業の経営者に読まれやすいメール文章となります。

全プラン共通で無料で差込できる印字

- ・相手の会社名：{COL1}
- ・相手の業種名：{COL2}
- ・相手の都道府県名：{COL3}
- ・相手の市区町村名：{COL11}
- ・配信停止 URL：{DELURL}
- ・相手のメールアドレス：{EMAIL}

エントリープラン以上から差込できる印字

- ・相手の代表者名：{COL5}

差込印字の例（配信設定画面）

補助金で展示会に安く出展し、売上を大きく伸ばす方法 {COL5}様 無料ご招待

{COL1}
{COL5}様

初めまして、お世話になります。

中小企業診断士で
展示会営業コンサルタントの
清永（きよなが）健一と申します。

突然ですが、
もしも、{COL1}様が
1年以内に展示会に出る予定なら、
または、
展示会出展を検討しておられるなら、
コチラをご覧ください↓
<https://tenjikaiieigy.net/>
※通常5,000円の参加費を本メールからのお申込みの方限定で、
無料にさせていただきます。
※本セミナーでは、費用対効果を最大化する『補助金』についてもお伝えします。

コロナが落ち着いた昨今、
テレビ、新聞などで展示会が取り上げられることが増えていることに
{COL1}様もお気づきではないでしょうか？

補助金で展示会に安く出展し、売上を大きく伸ばす方法【清永健一様 無料ご招待】

清永 株式会社展示会営業マーケティング
清永健一様

初めまして、お世話になります。

中小企業診断士で
展示会営業コンサルタントの
清永（きよなが）健一と申します。

突然ですが、
もしも、株式会社展示会営業マーケティング様が
1年以内に展示会に出る予定なら、
または、
展示会出展を検討しておられるなら、
コチラをご覧ください↓
<https://tenjikaiieigy.net/>
※通常5,000円の参加費を本メールからのお申込みの方限定で、
無料にさせていただきます。
※本セミナーでは、費用対効果を最大化する『補助金』についてもお伝えします。

2023年5月31日

※相手の情報を差込む場合、上記ルールで{}で囲まれた文字を入れることで印字することが可能です。
※違和感がでない範囲の頻度で差込文字のご利用をお願いしております。

DMを閲覧 (クリック) した企業データは条件を指定し、検索結果を以下の項目でCSV形式でダウンロードすることが可能です。 **貴重なマーケティングデータ / 営業データ** となります。

※スタンダードプラン以上からご利用いただけます。

A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P
クリック日時	IPアドレス	クリック数	会社名	代表者名	メールアドレス	TEL	FAX	郵便番号	住所	業種名	都道府県名	市区町村名	HP	ユーザーエステータス	
2024/02/06	217.182.239	4	紙屋本店干大根加:	萩原	kamiya@kiriboshi	086-552-20086-552-4	710-0262		岡山県倉敷市船穂町水	ビジネス・岡山県	倉敷市		Mozilla/5.0	0	
2024/02/06	65.154.226.1	3	有限会社楽天商事	甲斐	kai-satoru@md.pi	087-885-88087-885-7	761-8081		香川県高松市成合町72	ビジネス・香川県	高松市	http://ww	Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	3.24.133.212	1	株式会社大島造船	南宣	k-shimoda@ma.o	0959-34-270959-34-3	857-2401		長崎県西海市大島町16	ビジネス・長崎県	西海市	http://ww	Mozilla/4.0	1	
2024/02/06	209.222.82.1	1	株式会社カシワバ	代表者	ktc08@kashiwaba	059-346-47059-347-2	510-0845		三重県四日市市海山道	ビジネス・三重県	四日市市	http://ww	Mozilla/4.0	1	
2024/02/06	209.222.82.1	1	株式会社カシワバ	代表者	ktc13@kashiwaba	0834-31-140834-31-6	745-0054		山口県周南市西松原4-	ビジネス・山口県	周南市		Mozilla/4.0	1	
2024/02/06	20.89.156.3	5	奥村機械製作	株式会社 荒川	ksoumu@okumur	06-6472-3406-6477-6	555-0033		大阪府大阪市西淀川区	ビジネス・大阪府	大阪市西淀	http://ww	Mozilla/5.0	0	
2024/02/06	65.154.226.1	7	ホクモウ	株式会社 山岸	hiroshi.koino@ho	076-231-21076-263-3	920-0022		石川県金沢市川島江2-	ビジネス・石川県	金沢市		Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	65.154.226.1	3	株式会社クリモト	木本	kimoto@kimotogy	03-3851-48-3	399-140		東京都台東区鳥居	ビジネス・東京都	台東区	http://san	Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	220.146.78.5	1	株式会社クリモト	木本	kimoto@kimotogy	03-3851-48-3	399-140		東京都台東区鳥居	ビジネス・東京都	台東区	http://ww	Mozilla/5.0	0	
2024/02/06	65.154.226.1	7	株式会社日本	間瀬	boritsugala@to	03-3653-3034-03-365	3034-03		東京都中央区	ビジネス・東京都	中央区	http://ww	Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	65.154.226.1	7	株式会社江	代表者	kobayashi@ed.c	03-4561-4803-516	0000		東京都江	ビジネス・東京都	江		Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	65.154.226.1	3	株式会社	代表者	kyowa@sanuki.ne	087-896-01087-896-0	769-2103		香川県さぬき市小田58	ビジネス・香川県	さぬき市	http://san	Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	65.154.226.1	7	株式会社	代表者	lcr27t1@chibatoy	047-426-6211	273-0001		千葉県船橋市市場1-8-	ビジネス・千葉県	船橋市		Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	65.154.226.1	3	株式会社	山岡	marumen@ma.pik	088-635-85088-635-8	770-0872		徳島県徳島市北沖洲3-	ビジネス・徳島県	徳島市		Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	65.154.226.1	5	株式会社	松永	masahiko_ikegam	0265-79-780265-79-7	399-4605		長野県上伊那郡箕輪町	ビジネス・長野県	上伊那郡箕	http://ww	Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	65.154.226.1	4	実川鉄工	株式会社 辰島	jitukawa@po.hitw	076-276-62076-276-9	924-0011		石川県白山市横江町14	ビジネス・石川県	白山市		Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	65.154.226.1	4	有限会社	マルヨシ 濱田	maruyosi@me.pik	0894-64-110894-64-1	797-0201		愛媛県西予市明浜町高	ビジネス・愛媛県	西予市		Mozilla/5.0	1	
2024/02/06	65.154.226.1	3	株式会社	松田 裕一	matsudatekko@c	0887-55-020887-55-1	781-5332		高知県香南市香我美町	ビジネス・高知県	香南市	http://koc	Mozilla/5.0	1	

**クリック日時・IPアドレス・クリック数・会社名
代表者名・メールアドレス・電話番号・FAX番号・〒
住所・業種名・都道府県名・市区町村名・HPアドレス
閲覧環境・ステータス (0は配信停止、1は配信OK)**



見込みリスト（デジタルDMはWeb閲覧済み企業リスト）に対して電話によるアプローチを行います。

※エンタープライズプランのみ対応しております。

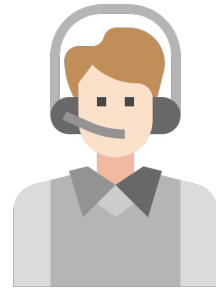
①見込みリスト (すでにWeb閲覧済み)



②リスト取得・更新

- Web閲覧済企業データ取得
- 配信停止先除外
- キーマン情報更新

③コール発信 (オペレーター)



- オートコールシステム
- 電話コール実施
- 電話内容自動録音

etc...



- **特徴 1. 見込みリストが必要**
(ただのリストでは費用対効果が薄い)
- **特徴 2. キーマンと直接話せる**
- **特徴 3. アポ獲得率 5～20%**
(商材内容、実績、切り口などにより変動)

初月14日間は、下記内容で「無料トライアル」ができます

プラン名		14日間無料トライアル
料金		0円 (LP完成後14日間)
配信先指定		業種・地域の両方で絞込可
原稿作成代行		○ (1回迄)
メールDM	対応	△ (フォームDMを配信する場合は不可)
	配信件数	30,000件 (1回迄)
	最低件数	30,000件
フォームDM	対応	△ (メールDMを配信する場合は不可)
	配信件数※1	10,000件 (1回迄)
	最低件数	3,000件
レポート機能		○
独自ドメインURL		○
ランディングページ制作		○ (無料でLP制作※2いたします)
代表者名印字		○
クリック企業データDL		△ (成果報酬プランは不可)
再販利用 <small>(クライアント様案件でのご利用)</small>		×
オンライン戦略会議		×

2種類のサービスプランからお選びいただけます。

※最低契約期間は全プラン共通で無料トライアル終了日の翌日から起算し、6カ月間となります。

固定報酬プラン

Subscription



いずれか
or

成果報酬プラン

Commission



※14日間の無料トライアル終了後、料金は一切かからず解約可能です。継続利用される場合には下記プラン選択、ご契約となります。料金は後払い（請求書払い）対応で安心です。

プラン名		ミニマム	エントリー	スタンダード	プレミアム	エンタープライズ
毎月払い		9,800円/月	29,800円/月	59,800円/月	99,800円/月	298,000円/月
10%お得 年間一括		8,820円/月	26,820円/月	53,820円/月	89,820円/月	269,820円/月
配信先指定		業種 or 地域	業種・地域の両方で絞込可			
原稿作成代行		× (ご自身で作成)	○ (月1回迄)	○ (月2回迄)	○ (月4回迄)	○ (月12回迄)
メールDM	対応	○	○	○	○	○
	配信件数/月	10,000件 (月1回迄)	30,000件 (月3回迄)	70,000件 (月7回迄)	150,000件 (月15回迄)	600,000件 (月20回迄)
	最低件数/回	10,000件～				30,000件～
フォームDM	対応	×	○	○	○	○
	配信件数/月*	—	5,000件 (月1回迄)	10,000件 (月2回迄)	25,000件 (月5回迄)	60,000件 (月12回迄)
	最低件数/回	—	5,000件～			5,000件～
LP更新	対応	×	○	○	○	○
	更新回数/月	—	月1回迄	月2回迄	月3回迄	月5回迄
レポート機能		○	○	○	○	○
独自ドメインURL		×	○	○	○	○
ランディングページ制作		×	○	○	○	○
代表者名印字		×	○	○	○	○
クリック企業データDL		×	×	○	○	○
フォローコール実施		△ (オプション)	△ (オプション)	△ (オプション)	△ (オプション)	○ (月100件迄)
再販利用 <small>(クライアント様案件でのご利用：年間契約のみ)</small>		×	×	×	○	○
オンライン戦略会議		×	×	×	×	○ (月1回迄)

すべて税別価格です。

※14日間の無料トライアル終了後、料金は一切かからず解約可能です。無料トライアルで1件以上成果を獲得された場合お選びいただけます。料金は後払い（請求書払い）対応で安心です。

初期LP制作費 (必須)	50,000円 → 無料 ※LP完成後1週間以内の配信の場合	
配信費用	成果報酬	
成果定義	資料請求・お問い合わせ獲得／オンライン商談依頼の獲得／オンライン無料セミナー申込獲得 <small>※1社獲得あたり成果1件として重複なしでカウントされます。また虚偽情報や逆営業はカウントされませんのでご安心下さい。</small>	
契約可否判断	無料トライアルで1件以上の成果発生した場合 (0件の場合は成果報酬配信プランはご契約いただけません。格安単価配信プランをご検討ください)	
最低配信件数	メールDM	30,000件
	フォームDM	ご希望の場合：10,000件～
最大配信件数	メールDM	300,000件 (それ以上は要相談)
	フォームDM	30,000件
配信回数上限	月5回迄	
契約期間中に配信されない場合 (月間の最低配信件数を下回る場合)	基本料金 10,000円/月 <small>※最低配信件数以上を配信頂ければ、こちらの基本料金は掛かりません。</small>	

無料トライアルでの成果獲得件数	成果発生1件あたりの成果報酬 (配信料金)
0件	成果報酬配信プランはご契約いただけません
1～2件獲得	@14,800円
3～4件獲得	@12,800円
5～7件獲得	@9,800円
8～10件獲得	@6,980円
11件以上獲得	@4,980円

【請求例1】
 ・無料トライアルで1件の成果獲得をしたが、契約しない場合
 初月請求額：0円
※契約されない場合はLPデータ・ドメインは再編集のうえ他案件で再利用することがあります。

【請求例2】
 ・無料トライアルで5件の成果獲得をして契約を開始する場合
 初月請求額：成果報酬 @9,800円×5件 合計49,000円
 次月請求額：@9,800円×獲得件数

【請求例3】
 ・LP制作完了後、1週間以内に配信しない場合
 初月請求額：LP制作費 50,000円
 次月請求額：契約される場合は成果報酬×獲得件数

ご契約プランに応じて各種オプションサービスをご用意しております。 ※オプション料金は成果報酬を除き「前払い（銀行振込 or クレジットカード決済）」となります。

	プラン名	ミニマム	エントリー	スタンダード	プレミアム	エンタープライズ
 FAXDM	原稿作成	無料 (業界初)				
	単価/枚	10円	9円	8円	7円	6円
 郵送DM (A4ハガキ)	原稿作成	19,800円				
	単価/枚	100円～	95円～	90円～	85円～	80円～
 テレアポ (フォローコール)	トーク台本作成 +システム構築費	29,800円			無料	
	単価/件 (1コール)	300円	250円	200円 (成果報酬の場合は不要)		
	成果報酬	—	—	4,980円～ (要見積り)		

【補足説明】

- プランによっては業界最安値水準の価格帯となります。今後価格が変更になることがあります。
- FAXDMは1原稿あたり2,000件(枚)未満の場合は2,000件(枚)分の料金を頂戴いたします。
- テレアポコールはご依頼1回あたり500件未満の場合は500件分の料金を頂戴いたします。
- 郵送DMはご依頼1回あたり100通未満の場合は100通分の料金を頂戴いたします。
- 郵送DMは宛先エリア/件数/納期により料金が異なります。
- A4ハガキ以外のハガキサイズや封書の郵送DMはご希望をヒアリングのうえお見積りいたします。
- エンタープライズのプランはテレアポ（フォローコール）が100件分 無料です。
- 成果報酬の料金は件数や獲得内容によって異なります。
- 成果報酬はクリック企業データへのアプローチのみ対応可能です。

- **安さの理由1. サービスリニューアルキャンペーンのため**
- **安さの理由2. 開発費・人件費・運営コストの徹底削減のため**
- **安さの理由3. 電話・訪問のサポートがないため**
低コスト維持のため業務進行は、メールもしくはチャットワークとなります。尚、エンタープライズプランは1カ月1回のオンライン会議が可能です。
- **安さの理由4. DM配信開始時間の指定ができないため**
反応率を重視し、他社様が極力配信していない空き枠を調整しながら配信するため時間指定はできず配信日と午前開始か午後開始の指定のみ可能です。また1日あたりメール10万件、フォーム1000件が上限です。
- **安さの理由5. 最低6カ月契約の定額プランのため**
14日間の無料トライアルが可能です、その間に契約されるかをご判断ください。

詳しくはこちらをご覧ください：<https://digitaldm.jp/reason/>

下記がデジタルDMを使った場合の一般的な他社サービスとの違いです。

メールDM・フォームDMの送信単価**コストダウン**、メールDMの**開封率アップ**、原稿準備の**手間軽減**
クレーム率が低い、といった点が大きく異なります。

	メールDM 	フォームDM 	FAXDM 	郵送DM
単価	◎	◎	△	×
開封率	○	◎	◎	△
原稿準備	◎	◎	△	×
Web誘導	◎	○	△	△
クレーム	○	○	×	◎


メールDMの単価
 一般相場@ 1 ~ 8 円 → デジタルDMなら **最安値@1~0.4円**

フォームDMの単価
 一般相場@ 10 ~ 50 円 → デジタルDMなら **実質0円**

メールDM開封率
 平均の2 ~ 3 倍の開封率アップを実現します

原稿準備
 ヒアリングシート記入のみとなりますので原稿作成の負担ゼロ

クレーム率
 営業拒否先除外とクレーム履歴者の除外でクレーム率95%ダウン

		 Digital DM デジタルDM	AI営業代行 A社	問合せフォーム 送信代行 B社	メールDM 代行 C社	リスティング広告
月額料金(固定費)		月額1万円～	月3万円～	なし	なし	なし※1
リーチ件数		10,000社～	2,000社	予算/件数次第	予算/件数次第	予算次第
送信単価(換算)		1～0.4円	15円	10円	1円	—
文面内URL クリック率	メールDM	○ 1～3%	✕ 未対応		○ 1～3%	—
	フォームDM	○ 5～30%	○ 10～30%		✕ 未対応	—
クリック単価(CPC)		33円(平均)	375円	250円	100円	350円※2
コンバージョン率※3		LP閲覧数の1%と仮定	LP閲覧数の1%と仮定（同じLPに誘導すると仮定し、コンバージョン率は一律共通です）			
リード獲得単価(CVL) ≒費用対効果		3,306円 ※4	37,500円	25,000円	10,000円	35,000円 ※5

※1.直接自社で運用する場合は月額費用は掛かりませんが、広告代理店に運用を依頼する場合は広告費月10万円～の手数料20%が一般的です。

※2.BtoBの平均リスティング広告クリック平均単価はこちらのソースを参照しました：[Google Ads Benchmarks for YOUR Industry \[Updated!\] | WordStream](#)

※3.コンバージョン率はLP（ランディングページ）のデザイン、競合優位性、オファー内容、コピーライティングに大きく左右されます。

※4.想定で最も低いクリック率（メールDM1%、フォームDM5%）の方で費用対効果を算定しています。また、デジタルDMは税別価格です。

※5.検索で比較検討してきたユーザーのため成約率は高いことがあります。また、デジタルDMを活用し、追いかけて広告（リマーケティング）をすると相乗効果が期待でき、更に費用対効果がアップします。

本ページの比較表は他社サービスやリスティング広告を否定する意図はございません。

無料 トライアル

お客様社内でご検討のうえ、14日間無料トライアル申請フォームより情報を送信ください。
※無料トライアルの詳細は[P22](#)をご参照ください。

原稿作成 LP制作

ヒアリング項目より情報送信後、コンサルタントが1~2営業日でメールDM及びフォームDMの原稿作成代行を行います。作成完了後、原稿を提出します、原稿OKをいただきましたらLP制作に着手いたします。LP制作は5~7営業日ほど頂きます。

テスト送信

原稿OKもしくは修正いただきましたら、デジタルDMのテスト送信を行います。
テスト送信をチェック、修正後問題なければ本配信を行います。
(平日15時迄OKで翌営業日配信可能)

本配信開始

デジタルDMを配信開始いたします。メールDMは1日10万件、フォームDMは1日10,000件を上限に配信いたします。※配信開始前にアクセス解析画面の共有及び、配信完了後に配信レポート報告いたします。

配信結果

メールDMは管理画面より、フォームDMはCSVファイル※にて配信結果をお送りいたします。配信先レポートには、どこの会社（社名）に配信されているかがわかります。
※メールアドレスやお問合せフォームのURLは判りません。

お支払い

お支払いは原則後払いです。ご契約開始の翌月末までに1回目をお支払い頂きます。以降は利用月締め翌月末払いとなります。
※債権保証会社（株式会社ラクーンファイナンス）の審査に通過しなかった場合には前払いのみとなりますことご了承ください。
※最低6カ月間のご利用となります。（年間一括の場合は年間契約となります）

詳しくはこちらをご覧ください：<https://digitaldm.jp/flow/>

タスク	1週目	2週目	3週目	4週目
14日間無料トライアル申請	●			
リスト選定（管理画面より）	● → ●	テスト送信の前日迄		
原稿作成（弊社）	● → ● 2～3営業日			
原稿ご確認・修正ご依頼	●			
LP制作（弊社）	● → ●		5～7営業日	
LPご確認・修正ご依頼		●		
修正作業（弊社）		●	1営業日	
メールDM（orフォームDM） テスト送信（弊社）			● 1営業日	15時迄のOKで最短翌営業日配信可
本配信の実施（LP制作完了から1週間以内）			●	午前・午後開始の指定可 （配信時間の指定は不可です）
成果検証期間（LP制作完了から2週間）			● → ●	
本契約開始（自動）				LP完成から15日目が見積り開始日です。 （それまでに契約の有無をご判断下さい）

【補足説明】

- 無料トライアル期間はLP完成日が起点（14日間カウントスタート）となります。
- リスト選定ができるID、パスワードは14日間無料トライアル申請の翌営業日には発行して通知いたします
- ヒアリングシートが不完全な場合は原稿作成・LP制作を行うことができません、その場合は指摘させていただきます。
- 請求開始日は、無料トライアルが終了した日からとなります。請求開始日からは有料となります。
- 毎月払いの場合は、請求開始日から月末までの日割り計算の請求書と翌月の請求書を送付させていただきます。
- 年間一括払いの場合は、請求開始日から1年分の請求書を送付させていただきます。
（年間一括の場合は前払い、年間契約となりますのでご了承ください。）
- 毎月払いの場合は、6カ月契約となります。以降、6カ月単位の自動更新となります。
- 解約のお申し付けは契約終了日より30日以上前にお申し付けください。

- 配信前の準備
- 配信の実施
- 配信後の検証

以下の各情報をご確認のうえ、ご承諾いただける場合のみ14日間無料トライアルをご利用ください。

- サービス利用規約 : <https://digitaldm.jp/tos/>
- 配信可否判断基準 : <https://digitaldm.jp/rule/>
- 安さの理由(ワケ) : <https://digitaldm.jp/reason/>

※詳しいご契約条件は↓をクリックして承諾項目をご確認ください。

14日間無料トライアル申請

オンラインセミナー集客



コロナの影響でオンライン（zoom）会議集客にご好評いただいております。デジタルDMからLPに誘導して申込フォームから受付するとスムーズです。

ダウンロード販売の促進



ノウハウをPDFや動画にまとめたものを情報商材として販売するのにメールマーケティングは効果的です。無料オプトインからリストを獲得そのリストに告知される方もいます。

お問い合わせのリード獲得



自社の商品やサービスのお問い合わせ獲得の告知にご活用頂く事例が非常に多いです。内容次第で効果的な販促ができます。

動画マーケティングとして



プレゼン動画を撮影したり、動画制作を行う提案をしたりする営業活動にデジタルDMが効果を発揮します。メールでyoutubeのリンクを張り付けると添付ファイルとして認識されるため閲覧いただけます。

個別相談会（商談）リード獲得



無形商材やコンサルティング商材等、高単価な商材においてはオンライン個別相談会で営業活動を行うのが効果的です。

再販（自社商材）として販売



リスト手配～原稿作成～配信をすべて一括で行えるサービスは数少ないためコンサルティング会社や制作会社から代行配信や再販商材として重宝していただくことが多いです。

運営会社	セールスシステム株式会社
創業者 代表取締役 CEO	遠藤 智也（えんどう ともや）
共同創業者 取締役 CTO	遠藤 健太（えんどう けんた）
設立	2022年12月28日
資本金	5,000,000円
所在地	〒064-0953 北海道札幌市中央区宮の森3条6丁目7-12-101号
TEL	050-1720-2632 ※尚、低コスト維持の為、業務進行は電話ではなくメールもしくはChartworkでのやりとりとなります。予めご了承ください。
FAX	050-5846-6369
コーポレートサイト	https://salessystem.co.jp/
Eメール	support@digitaldm.jp
インボイス登録番号	T9430001088124
許認可	総務省 届出電気通信事業者（J-04-00812）
特許/商標	DigitalDM（特許庁 登録6776292）／SalesSystem（特許庁 登録6733012）
事業内容	売上向上／業務効率化支援業：デジタルDM配信代行 コールセンター運営

私たちは「営業・販売（セールス）を仕組み化（システム）して働く人が幸せになる社会の実現」を企業理念に、2022年に設立された2期目の新しい会社ではございますが、BtoB marketer、システムエンジニア、営業マン、コピーライターとして約20年法人営業やダイレクトレスポンスマーケティングの現場で研究・開発・実践を繰り返してきました。そして共同創業者の弟は米国ビックテック2社のプログラマーとして経験を積んできました。私たちが実践してきた経験・ノウハウを基に

「こんなセールスの仕組みがあったらいいな」という想いを形にするべく日夜、お客様のセールスが楽になるシステムの開発・改善改良に励んでおります。

「DigitalDM®（デジタルDM）」で全国のBtoB企業様のアポ獲得やセミナー集客強化のお手伝いが出来ればと思います。業界初の試み、集客用ランディングページ制作が無料、かつ、最大3万件の営業アプローチが14日間無料トライアルできるDigitalDM®を是非、体感してみてください。

セールスシステム株式会社
代表取締役 遠藤智也